

Firmenprofil

Kompetenzen

Banken / Finanzindustrie

- Kreditrisikomanagement
 - Gegenpartei Analyse / Finanz Analyse
 - Ratingsysteme / Ermittlung Default Probability und Exposure
 - Berechnung Loss Given Default (LGD) von Krediten
 - Verursachungs- und risikogerechtes Pricing von Krediten
- Business Analyse (Anforderungstransformationen Banking to IT)
- Prozesse in der Kreditvergabe
- Risiko-Management und Controlling
- Optimierung der Refinanzierung von Hypothekarkrediten unter Berücksichtigung eines stochastischen Verlaufs sowohl der Zinsen als auch des Hypothekarvolumens
- Optimierung der Preisgestaltung in Banken durch den Einsatz von BI (Business Intelligence)
- Banksteuerung

Informatik

- Gesamtes Spektrum der Wirtschaftsinformatik
- Analyse, Design und Entwicklung von Anwendungssoftware
- Datenmodellierung
- Design- und Spezifikationskonzepte
- Design und Spezifikation von Schnittstellen
- Entwicklungs- und Designwerkzeuge (z.B. TOAD, PowerDesigner DataArchitect, macromedia Dreamweaver, Microsoft Visual Source Save)
- Business Intelligence (z.B. QlikView, Cognos)
- Entwicklung von Optimierungssoftware
- Systemarchitekturen
- Tiefe praktische Erfahrungen mit diversen Programmiersprachen (z.B. C, FORTRAN, APL, Pascal, PLSQL, Java), Betriebssystemen (z.B. VMS, Unix), Entwicklungswerkzeugen und Anwendersoftware (z.B. Microsoft Excel, Powerpoint, Project, Visio,

Word, Access)

- Systemadministration
- Release- und Application-Management

Betriebswirtschaft

- Gesamtes Spektrum der Betriebswirtschaftslehre
- Operations Research (Entwicklung und Einsatz mathematischer Optimierungsmethoden und -modelle)
- Internationales Finanzmanagement
- Optimierung der Stundenplanerstellung und Tourenplanung
- Anreizmodelle

Management / Projektmanagement

- Projektmanagement
- Fachliche und konzeptionelle Entwicklungsbetreuung
- Test Management
- Test Tools (z.B. HP Quality Center)
- Projektcontrolling und -fakturierung
- Mitarbeiterführung und -entwicklung
- Anwenderschulungen und Einführungen von Anwendungssoftware

Dienstleistungen

Beratung

Wir bieten kompetente und unabhängige Beratung und Unterstützung in all den Bereichen an, in denen wir fundierte Kompetenzen und langjährige Erfahrung nachweisen können. Typischerweise übernehmen wir Mandate in den folgenden Bereichen:

- Reviews von Spezifikationen, Konzepten, Lösungsvorschlägen von Kooperationspartnern oder Lieferanten und Erstellung entsprechender Gutachten
- Neutrale Bewertung einer Projektsituation, einer Idee oder eines Lösungsvorschlags und die gemeinsame Erarbeitung einer Lösung, z.B. in Form von Workshops (Möglichkeit für Workshops in unseren Räumlichkeiten)

- Überbrückung personeller Engpasssituationen
- Unabhängiger Review oder Vergleich von Offerten
- Interessenvertretung in Projekten mit mehreren Kooperationspartnern
- Interessenvertretung gegenüber Lieferanten, z.B. Beurteilung der Einhaltung von Lieferverpflichtungen und Ausarbeitung geeigneter Massnahmen
- Expertise und Tipps (auch bei kleineren Fragestellungen in ausgewählten Themen, in unserem Büro oder bei Ihnen)
- Machbarkeitsstudien

Diese Dienstleistungen können unsichtbar im Hintergrund erbracht werden, d.h. ohne dass MIREICO gegenüber Dritten in Erscheinung tritt. Dritte können Lieferanten, andere Abteilungen in der eigenen Organisation oder Kooperationspartner sein. MIREICO kann die Interessen ihres Auftraggebers aber natürlich auch offiziell und offen gegenüber Dritten vertreten. Dies kann alleine oder gemeinsam mit dem Auftraggeber geschehen.

Optimierung der Preisgestaltung in Banken durch BI

Die Vorgehensweisen bei der Ermittlung von Konditionen in Banken sind vielfältig und reichen von der individuellen Festsetzung durch den Kundenberater über einfache Vorschriften bis hin zu komplexen Pricingmodellen. Allen Vorgehensweisen ist gemeinsam, dass man unabhängig von der Komplexität der eingesetzten Methoden durch blossen Augenschein keine Aussage über die Qualität der ermittelten Konditionen machen kann. Wir unterstützen Sie dabei, durch den Einsatz von Business Intelligence Werkzeugen die Frage zu beantworten, ob die ermittelten Kostenkomponenten wirklich von den angenommenen Parametern abhängen und falls ja, ob die Höhe der Kosten richtig ist. Darauf basierend können Sie Verbesserungen in der Preisgestaltung und damit signifikante Wettbewerbsvorteile erzielen. Dabei umfasst die Gestaltung und Implementierung eines geeigneten Instrumentariums diese Phasen:

- Bestandsaufnahme (eingesetzten Systeme, Vorgehensweisen, Verfahren und Methoden, verfügbaren Daten)
- Machbarkeit, Nutzen, weiteres Vorgehen
- Evaluierung möglicher Werkzeuge für die Umsetzung
- Detaillierte technische und inhaltliche Identifikation der Datenquellen und Überprüfung der Konsistenz
- Spezifikation und Implementierung der Schnittstellen
- Auswertung und Analyse der Daten
- Optimierung der Preisbildung

Unterstützung in Projekten

- Projektleitung
- Business Analyse, Konzepterstellung und Software Design
- Erarbeitung von Spezifikationen
- Datenmodellierung
- Fachliche und konzeptionelle Entwicklungsbetreuung
- Test Management
- Change Management

Übernahme von speziellen Aufgaben

- Temporäre Übernahme von Managementaufgaben
- Interessenvertretung in Projekten und Gremien
- Entwicklung von Optimierungsmodellen und -methoden
- Anwenderschulung und Einführung von Anwendungssoftware
- Lehraufträge in ausgewählten Themen

Leitbild

Fairness

Wir übernehmen nur Mandate, bei denen wir überzeugt sind, über die entsprechende Kompetenz zu verfügen, signifikant zur Lösungsfindung beizutragen und einen wesentlichen Nutzen liefern zu können.

Kompetenz und Erfahrung

Wir haben langjährige, breite und tiefe Erfahrung im Bereich Informatik in der Finanzbranche. Daneben verfügen wir über fundiertes akademisches Grundlagenwissen in allen Bereichen, in denen wir uns engagieren.

Unabhängigkeit

Wir sind niemandem verpflichtet und können deswegen uneingeschränkt und unabhängig die Interessen unserer Auftraggeber wahrnehmen. Wir übernehmen keine Mandate, die zu Interessenkonflikten führen könnten.

Flexibilität

Wir übernehmen auch sehr kleine Mandate, um unseren Kunden zu helfen, fehlendes Know-how oder kurzfristige Engpässe mit kleinem Aufwand und grosser Wirkung zu überbrücken.

Diskretion und Vertraulichkeit

Wir müssen unsere Beiträge zum Gelingen eines Projekts oder zu einer Lösungsfindung nicht „an die grosse Glocke hängen“. Alle Aktivitäten, Gespräche oder Mitwirkungen werden absolut vertraulich behandelt. Für Informationen über unsere Kunden gilt dies selbstverständlich sowieso.

Kontakt

Michael Reiff
MIREICO GmbH
Erlenstrasse 60 / Erlenstrasse 89
CH-8805 Richterswil
Schweiz
Telefon: 044 888 94 94
Mobiltelefon: 079 774 34 86
michael.reiff@mireico.ch
www.mireico.ch